

FRANKEN FINANCE FESTIVAL 2022

FFF2022

5. Juli 2022
Erlangen, Deutschland

Franken Finance Festival
2022

CROWDINVESTING – unsere Praxis-Erfahrung

Stefan GRABER
Geschäftsführer
& CO-Founder
SOOMIQ GmbH, Nürnberg

CROWDFUNDING IN SEINEN FACETTEN

	CROWDINVESTING	CROWDFUNDING	CROWDLENDING
Begriffe	equity-based Crowdfunding	reward-based Crowdfunding	lending-based Crowdfunding
Kurzbeschreibung	Unterstützer investieren in ein Unternehmen und sind am möglichen Gewinn/Exit beteiligt	Unterstützer erhalten eine Gegenleistung, i.d.R. das fertige Produkt, z. B. das Buch, den veganen Smoothie, das Album oder auch eine ideelle Gegenleistung wie Eintritt zur Premiere oder Namensnennung im Abspann eines Filmprojekts	Unterstützer verleihen Geld (oder Plattform vermittelt Darlehen) und erhalten dieses später (meist) verzinst zurück
vor allem geeignet für	für Startups, Unternehmen, Immobilien	für kulturelle, soziale, ökologische oder Sportprojekte	für private Anschaffungen
Fundingsummen	€ 50.000 – € 2,5 Mio	kleinere Beträge von wenigen hundert Euro bis zu mehreren hunderttausend Euro oder auch höher bei ausgewählten Projekten, z. B. Film- oder Sportprojekte	kleinere Beträge
Plattformen (Beispiele)	FunderNation, Companisto	Startnext, Kickstarter, Viele schaffen mehr	auxmoney, smava

UND JETZT INFORMATIONEN AUS DER PRAXIS

GUT	NICHT SO GUT
✓ Alternative zu Venture Capital in der pre-seed und seed Phase	– Unternehmen muss in der „Friends & Family“ Phase eigene Kontakte als Investoren gewinnen .
✓ Partiarisches Nachrangdarlehen erst nach mehreren Jahren zurückzuzahlen (i.d.R. 5 Jahre), keine Prospektpflicht und Erlaubnispflichten für kapitalsuchende Unternehmen	– Im Gegensatz zu Venture Capital ist Nachrangdarlehen an die Investoren zurückzuzahlen (ggf. mit Zinsen) und/oder Gewinn/Exit-Beteiligung der Investoren, hohe Kosten (10 % der Fundingsumme) für die Crowd-Plattform
✓ Keine Verwässerung der Anteile , da Investoren nicht am Unternehmen beteiligt sind (Nachrangdarlehen ist als Fremdkapital zu bilanzieren)	– Relativ zeitaufwendig von der Verhandlung mit der Plattform, über die Verträge, Erstellung Video und Inhalte auf der Plattform. Laufender Zeitaufwand während und nach Kampagne hoch
✓ Crowdfunding Plattform bietet Investoren BaFin-regulierte Investitionsmöglichkeit in Startups bereits ab 100 Euro, Abwicklung vollständig online	– Aufwand für das Formulieren von Inhalten für das VIB (Vermögensanlagen-Informationenblatt), bei Änderungen längere Bearbeitungszeit durch das BaFin
✓ Gute Marketingmöglichkeiten über die Plattform und direkte Kommunikationsmöglichkeiten mit Investoren	– administrativer Aufwand für „Begrüßung“ der Investoren, Freigabe und Transfer von Investorengeldern vom Fundingkonto auf Geschäftskonto hoch
✓ Unternehmen können auch Beträge über € 25.000 investieren (Privatpersonen max. € 25.000 – BaFin)	– Bei der Crowdfunding Kampagne von SOOMIQ haben sich ca. 20 % der Investoren beteiligt, die am Einsatz der PowerQube ORC-Anlage in ihren Betrieben interessiert sind!

FAZIT: LICHT UND SCHATTEN.

Aufwand für relativ kleine Fundingsumme ist doch erheblich. Aber gute Plattform für Marketing.



Stefan GRABER

Geschäftsführer
& CO-Founder



Tel. +49-170-915 18 33
stefan.graber@soomiq.de

SOOMIQ GmbH
c/o NKubator (Auf AEG)
Fürther Straße 246c | 90429 Nürnberg
info@soomiq.de | www.soomiq.de



DEKARBONISIERUNG
IST DIE GRÖSSTE
INVESTMENT
CHANCE DES
JAHRZEHNTS

und unser Climate
Impact ist bis zu 125
Tonnen weniger
CO₂ pro Jahr, das
jedes kleine
PowerQube-Modul
vermeidet.



INVESTIEREN ÜBER
CROWDINVESTING
JETZT NOCH MÖGLICH
www.fundation.eu